

VERITAS™ Partner Force

퀵 가이드

A high-speed train, likely a KTX, is stopped at a station platform at night. The train is white with a prominent red stripe along its side. The platform is illuminated by overhead lights, and the train's headlights are on. The background shows the station's structure and other tracks.

VERITAS PARTNER FORCE(VPF) 킷 가이드

파트너의 비즈니스 성장, 전문성, 투자에 대한 리워드 제공

Veritas Partner Force(VPF)

Veritas Partner Force(VPF)는 베리타스 파트너가 베리타스 솔루션 및 부가 가치 솔루션으로 차별화된 경쟁력을 발휘하여 비즈니스를 성공적으로 수행할 수 있도록 지원하는 프로그램입니다.

기존 파트너의 주요 일정

2016년 6월: 기회 등록(OR) 및 Margin Builder 변경이 시행됩니다.

2016년 4월: Veritas Partner Force(VPF) 프로그램 요건을 기준으로 연간 레벨 조정이 수행됩니다.

VERITAS™
Partner Force

Veritas Partner Force(VPF)의 주요 내용

귀사는 베리타스와 함께 시장의 변화에 미리 대비하고 고객에게 더 큰 가치를 제공하며 귀사의 노력과 투자에 대해 더욱 예측 가능하고 수익성 있는 리워드를 받을 수 있습니다.

- **보다 예측 가능한 방식으로 더 큰 리워드를 받을 수 있는 기회 확대:** 베리타스는 비즈니스 성장 지원 리베이트(Growth Accelerator Rebate)를 더욱 발전시켜 현행 지급률을 유지하면서 3단계 지급 방식을 도입하고 리베이트를 확대하며 분기별 지급 절차를 간소화했습니다. 첫 거래부터 지급 기준으로 삼고 차츰 비즈니스 성장에 대한 리워드를 확대함으로써 파트너가 보다 예측 가능하고 일관성 있는 방식으로 비즈니스 활동을 수행할 수 있도록 지원합니다.
- **리베이트 지급 거래 규모 확대:** 현행 지급률을 유지하되 기회 등록 (OR) 한도를 50만 달러에서 1백만 달러로 상향 조정했습니다. 따라서 귀사의 전략적 고객을 대상으로 더 큰 규모의 베리타스 거래를 발굴하고 등록한 다음 성사시켜 그 노력에 대한 리워드를 받으실 수 있습니다.
- **베리타스 정보 관리 전문 파트너로서 동반 성장:** 뛰어난 기술력을 보유하고 투자한 파트너에게는 플랫폼 자격을 획득하여 경쟁력을 차별화할 수 있는 절호의 기회가 주어집니다. 파트너 요건을 2가지 Expert Competency로 개편했습니다. 또한 고객 레퍼런스 요건을 폐지하고 이를 파트너가 고객과 함께 실제로 거둔 성공을 조명하는 고객 파트너 성공 사례로 대체할 것입니다.

자세한 내용은 **Veritas Partner Force(VPF)**에서 확인하십시오.

신규 파트너

신규 파트너는 **PartnerNet**에서 온라인 신청서를 작성한 후 Veritas Partner Force(VPF) 프로그램에 등록(Registered) 멤버십 레벨로 가입을 신청해야 합니다.

베리타스에서 신청을 승인하면 파트너가 VPF 약관을 수락한 후 PartnerNet에서 Competency, 멤버십 레벨, VPF 혜택을 확인할 수 있습니다.

시작하려면

PartnerNet에서 귀사의 PartnerNet 주 담당자가 Veritas Partner Force(VPF) 프로그램 약관에 동의했는지 확인하십시오.

Veritas Partner Force(VPF): 파트너의 비즈니스 성장, 전문성, 투자에 대한 리워드를 제공하는 프로그램입니다.

수익 창출 요건



혜택

향상된 전략적 혜택 제공

- Accrual-based 베리타스 파트너 개발 지원 펀드(Development Fund)
- 향상된 비즈니스 성장 지원 리베이트(Growth Accelerator Rebate)
- 모든 골드 파트너 혜택 제공

전략적 혜택

- Pooled된 베리타스 파트너 개발 지원 펀드(Development Fund)
- 비즈니스 성장 지원 리베이트(Growth Accelerator Rebate)
- 리뉴얼 성과 리베이트(Renewals Performance Rebate)
- 향상된 기술 지원 혜택
- 모든 실버 파트너 혜택 제공

Transactional(거래 기반) 혜택 제공

- Margin Builder¹
- 기회 등록(OR)
- 향상된 세일즈, 마케팅, 기술 지원 혜택
- 모든 등록(Registered) 파트너 혜택 제공

유용한 기본 혜택 제공

- 기본적인 세일즈, 마케팅, 기술 지원 혜택

멤버십 레벨별 주요 혜택

파이낸셜 혜택*	플래티넘 파트너	골드 파트너	실버 파트너
베리타스 파트너 개발 지원 펀드(Development Fund)	신규 Expert 거래의 5% Accrual-based 펀드	신규 Expert 거래의 Pooled 펀드	해당 없음
비즈니스 성장 지원 리베이트(Growth Accelerator Rebate)	최대 9%, 신규 발생 점진적 거래 증가	최대 5%, 신규 발생 점진적 거래 증가	해당 없음
리뉴얼 성과 리베이트(Renewal Performance Rebate)	최대 1%	최대 1%	해당 없음
기회 등록(OR)	최대 10%^, Expert(라이선스 및 어플라이언스)	최대 10%^, Expert(라이선스 및 어플라이언스)	최대 5%^, Principal(라이선스 및 어플라이언스)
	최대 5%^, Principal(라이선스 및 어플라이언스)	최대 5%^, Principal(라이선스 및 어플라이언스)	
Margin Builder ¹	최대 20%(NAM 및 EMEA), 15%(LAMC 및 APJ)	최대 20%(NAM 및 EMEA), 15%(LAMC 및 APJ)	최대 20%(NAM 및 EMEA), 15%(LAMC 및 APJ)

*파이낸셜 혜택은 해당 프로그램 약관이 적용되며 제공 상황에 따라 이용 가능합니다.

^프로그램 기준에 따라 Expert 파트너에게는 최대 20%가 제공됩니다. 프로그램 기준에 따라 Principal 파트너에게는 최대 10%가 제공됩니다.

¹ Margin Builder를 적용하려면 Mid Market Backup and Recovery Competency를 달성해야 합니다(AMS, EMEA, 일부 APJ 국가).

멤버십 레벨별 주요 요건

플래티넘 파트너	Expert Competency 2개 이수
골드 파트너	Expert Competency 1개 이수
실버 파트너	Principal Competency 1개 이수

Competency 레벨별 주요 요건

Expert	- 인증 및 자격증 요건 - Expert 레벨을 달성하고 유지하기 위한 매출 조건 - Competency 비즈니스 및 기술 검증(기술 검증은 Integrate 비즈니스 모델에만 적용) - 고객 파트너 성공 사례 요건²
Principal	- 인증 요건 - 매출 조건(Principal 자격 유지 또는 멤버십 재취득에 필요)

Veritas Partner Force(VPF) 레벨 요건 킷 가이드

- 연간 레벨 조정(4월 시행): 파트너가 해당 프로그램 레벨 및 Competency 멤버십을 유지하려면 프로그램 요건을 달성해야 합니다.

기존 파트너(Principal 및 Expert Competency 레벨)

기간	연간 레벨 조정 2016년 4월	
요건/레벨	Principal	Expert
인증	R (최소 VSE 1명, VSE+ 1명, VCS 1명*)	R (최소 VSE 2명, VSE+ 2명, VCS 2명*)
매출 목표	R	R
기술 검증		R
고객 파트너 성공 사례 요건 ⁽²⁾		R (x 2)

범례	
	필요하지 않음
R	필요

*'Resell' Competency에는 VCS 인증이 필요하지 않습니다.

²Expert Maintenance 요건(Expert Competency 취득/재취득 이후에만 필요)

이 문서의 내용은 정보 전달을 위한 것이며 변경될 수 있습니다. 자세한 내용은 **PartnerNet**을 참조하십시오.



베리타스 파트너 지원, 파트너를 위해 마련된 간편한 프로그램입니다.

베리타스 지원 프로그램은 파트너의 팀 전문성을 함양하고 비즈니스를 성장시킬 수 있는 계획을 마련합니다. 또한 베리타스 **Competency** 프로그램을 통해 파트너가 구체적으로 어떤 수준의 전문성을 갖추었는지 알릴 수 있습니다.

Veritas Partner Enablement에서는 파트너를 최우선에 두는 프레임워크를 제공합니다. 일관성 있고 예측 및 반복 가능한 방식으로 베리타스와 함께 일하면서 파트너에게 적합한 리소스를 적시에 제공할 수 있습니다.

3단계로 구성된 Partner Enablement Framework에서 제공하는 톨과 리소스를 활용하여 더 용이하게 매출과 수익을 늘릴 수 있습니다. 자세한 내용은 PartnerNet의 **지원 페이지**를 참조하십시오.

탐구	지원	역량 강화
베리타스는 시장 인텔리전스, 컨퍼런스, 이벤트 등을 통해 모든 기회, 솔루션, 프로그램과 연계하여 파트너가 유리한 입장에서 베리타스 제품을 판매할 수 있도록 지원합니다.	또한 파트너가 베리타스 세일즈 능력을 함양할 수 있도록 지원합니다. 베리타스는 세일즈 및 기술 담당자를 위한 IT 기초부터 전문적인 리소스 및 교육까지 제공하면서 파트너가 전문성을 개발하여 고객에게 신뢰받는 베리타스 조언자로서 매출을 늘릴 수 있도록 지원합니다.	베리타스 세일즈에 필요한 지원을 받으십시오. 관련 마케팅 리소스부터 세일즈 톨까지 구매자의 의사 결정 과정에서 길잡이 역할을 수행합니다. 어떤 상황에서도 항상 준비된 자세로 베리타스 세일즈에 임할 수 있습니다.

Competency와 베리타스 정보 관리 전략 연계

RESELL Volume 볼륨 기준 파트너를 위한 간단한 솔루션	INTEGRATE Value 서비스 제공에 역점을 두는 파트너를 위한 복합적인 솔루션			
Mid-Market Backup & Recovery	Enterprise Backup & Recovery	Archiving	Dynamic Storage & Continuity	eDiscovery
- Veritas Backup Exec - Veritas System Recovery	- Veritas NetBackup+ - Veritas NetBackup Appliances - Veritas NetBackup Platform - Veritas NetBackup Deduplication - Veritas OpsCenter Analytics - Veritas DLO	- Enterprise Vault - Enterprise Vault.cloud - Veritas Enterprise Vault e-Discovery - Veritas Data Insight+ - Veritas Information Map+	- Veritas Storage Foundation - Veritas Cluster Server - Veritas Storage Foundation Cluster File System - Veritas InfoScale Availability+ - Veritas InfoScale Enterprise+ - Veritas InfoScale Foundation+ - Veritas InfoScale Storage+ - Veritas Replicator Option - Veritas DMP - Veritas Application HA - Veritas Disaster Recovery Advisor - Veritas Resiliency Platform+ - Veritas Risk Advisor - Veritas Disaster Recovery Orchestrator	- Veritas Clearwell 8100/8200 Appliance - eDiscovery Platform - Veritas eDiscovery Platform Identification and Collection - Veritas eDiscovery Platform Legal Hold

참고

주요 제품(빨간색)은 필수 인증 대상입니다.

+정보 관리 전략을 지원하는 새로운 제품 릴리스

보완 제품은 해당 Competency에 연결되는 기타 솔루션입니다.

적격 매출 및 거래 혜택은 주요 제품과 보완 제품 모두에 대한 거래를 기준으로 합니다.

상세 요건

상세 요건		Competency 매핑	인증 취득 인원 수	연간 신규 비즈니스 매출(USD)**					검증	파트너 성공 사례 (항후 요건)
				기존 시장 JPN	기존 시장 AU	기존 시장 Sub Scale	신규 시장 - Rising	신규 시장 - Developing		레퍼런스
Integrate	Archiving	Expert	2 VSE, 2 VSE+, 2 VCS	\$480,000	\$480,000	\$80,000	\$80,000	\$60,000	기술 검증	2
		Principal	1 VSE, 1 VSE+, 1 VCS	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	해당 없음	해당 없음
	Dynamic Storage and Continuity	Expert	2 VSE, 2 VSE+, 2 VCS	\$800,000	\$180,000	\$180,000	\$180,000	\$120,000	기술 검증	2
		Principal	1 VSE, 1 VSE+, 1 VCS	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	해당 없음	해당 없음
	eDiscovery	Expert	2 VSE, 2 VSE+, 2 VCS	\$80,000	\$80,000	\$80,000	\$80,000	\$60,000	기술 검증	2
		Principal	1 VSE, 1 VSE+, 1 VCS	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	해당 없음	해당 없음
	Enterprise Backup and Recovery	Expert	2 VSE, 2 VSE+, 2 VCS	\$800,000	\$800,000	\$480,000	\$380,000	\$120,000	기술 검증	2
		Principal	1 VSE, 1 VSE+, 1 VCS	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	해당 없음	해당 없음
Resell	Mid-Market Backup and Recovery	Expert	2 VSE, 2 VSE+	\$800,000	\$120,000	\$120,000	\$80,000	\$80,000	비즈니스 계획	2
		Principal	1 VSE, 1 VSE+	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	\$10,000	해당 없음	해당 없음

** 연간 Competency 신규 비즈니스 매출(리뉴얼 매출 제외)

* 제공 여부는 국가에 따라 달라질 수 있습니다.

Veritas Partner Force(VPF)로 전환하는 데 도움이 필요하십니까?

아래 연락처로 문의해 주십시오.

APJ 파트너 문의:

ChannelPrograms-APJ@veritas.com

자세한 내용은 <http://partnernet.veritas.com/partnership>을 참조하거나 베리타스 Partner Success Manager에게 문의하십시오.

Veritas Partner Force(VPF) 프로그램에 대한 지속적인 성원을 부탁드립니다. 귀사의 성공을 기원합니다.